


Übersicht Webinare

Finden Sie in der nachfolgenden Übersicht nicht das passende Modul, so wenden Sie sich mit Ihrem Bedarf direkt an uns. Wir finden dann eine individuelle Lösung für Sie! webinare@jung-akademie.de. Vielen Dank!

Webinare – prämiert mit Treue-Klee . Lösen Sie am Jahresende gegen Prämien ein.

Referentin ist in der Regel Marcella Jung. Einige Webinare werden von Gastreferenten gehalten, die dann jeweils benannt sind. Viel Spaß!

Webinar-Gebühr pro Webinar:

- **für Studenten:** 1,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **Azubis (mit Nachweis):** 69,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für Apothekenpersonal (mit Nachweis):** 89,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für apothekenfremde Interessenten (z. B. Steuerberater):** 102,00 EUR zzgl. ges. MwSt.

Webinar 1 – Grundlagen BWL - Apothekenmanagement

Themenschwerpunkte Webinar 1: Das Kennenlernen einer Apotheke von der betriebswirtschaftlichen Seite her

- Apotheke von der inneren Seite des Beratungstisches entdecken. Was heißt Unternehmertum im Apothekenbereich?
- Apothekenbereiche – Sinn und Verantwortung. Es gibt mehr als die Beratung am Kunden.
- Der Apotheker als Inhaber und somit der Haftende und Kapitalträger.
- Vom Lieferanten bis hin zu preissensiblen Kunden – Unternehmertum vs. pharmazeutisch-moralische Herausforderungen.
- Bei einem Live-Termin erfolgt anschließend eine Fragerunde

Dauer: 60 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht

Webinar 2 – Grundlagen BWL - Apothekenmanagement

Themenschwerpunkte Webinar 2: Einstieg in die Finanzwelt

- Verständnis für das aktuelle Marktgeschehen Apotheke 2018 und die Zukunft – Handlungsempfehlung und Basis für die kaufmännische Ausrichtung.
- BWL-Grundlagen der Erfolgsmessung (Gewinn- und Verlustrechnung)
- Kurzfristige Erfolgsrechnung – optimale Darstellung einer BWA/IBV
- Bei einem Live-Termin erfolgt anschließend eine Fragerunde

Dauer: 60 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht





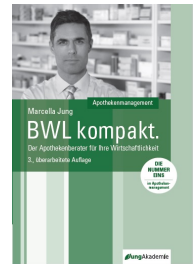
Webinar 2.1 – Grundlagen BWL - Apothekenmanagement

Themenschwerpunkte Webinar 2.1: Einstieg in die Finanzwelt

- Bilanz – Zusammensetzung und Grundbegriffe
- Warum Sie erfolgreich sein können ohne einen Cent auf dem Konto
- Bei einem Live-Termin erfolgt anschließend eine Fragerunde

Dauer: 45 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht



Webinar 3 – Grundlagen BWL - Apothekenmanagement

Themenschwerpunkte Webinar 3: Praxisbeispiele Jahresabschluss, BWA

- Umsetzung von Modul 2 an „echten“ Gewinn- und Verlustrechnungen, BWAs und Bilanzen
- Analyse, was fällt auf - Praxisdenken anhand eines Jahresabschlusses
- Bei einem Live-Termin erfolgt anschließend eine Fragerunde

Dauer: 60 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht

Webinar 4 – BWL Aufbau 1 - Apothekenmanagement

Themenschwerpunkte Webinar 4: Einblick ins Einkaufsmanagement

- Grundlagen Einkaufswesen – wie kommt die Ware in die Apotheke - Die Welt einer PKA – der Idealzustand!
- Was ist bei Direktbezug und was beim Großhandel im Vergleich zu beachten
- Grundlagen Einkaufsterminologie: AEP, HaP, ApU & Co.

Dauer: ca. 45 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht

Webinar-Gebühr pro Webinar:

- **für Studenten:** 1,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **Azubis (mit Nachweis):** 69,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für Apothekenpersonal (mit Nachweis):** 89,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für apothekenfremde Interessenten (z. B. Steuerberater):** 102,00 EUR zzgl. ges. MwSt.



Webinar 5 – BWL Aufbau 2 - Apothekenmanagement

Themenschwerpunkte Webinar 5: Der Weg vom Einkaufspreis (EK) zum Verkaufspreis (VK)

- Grundlagen Kalkulation – wie verlässt die Ware wieder die Apotheke
- Terminologie: Aufschlag, Spanne, UVP & Co.
- Wie berechnet sich der Rx-Umsatz
- Wie entsteht der Verkaufspreis (VK) eines frei kalkulierbaren Artikels
- Bei einem Live-Termin erfolgt anschließend eine Fragerunde

Dauer: ca. 60 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht

Webinar 6 – BWL Aufbau 3 - Apothekenmanagement

Themenschwerpunkte Webinar 6: Preismanagement

- Kalkulation Spezial! Standortsicherung mittels cleverer Preisgestaltung
- Ganzheitlicher Ansatz – der optimale VK
- Kunden gewinnen und trotzdem Gewinne erwirtschaften
- Preise und Apothekenerscheinungsbild
- Bei einem Live-Termin erfolgt anschließend eine Fragerunde

Dauer: ca. 60 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht

Webinar 7 – BWL Aufbau 4 - Apothekenmanagement

Themenschwerpunkte Webinar 7:

- Strategisches Management – Ausblick Apotheke – mögliche Entwicklungen
- Rolling-Forecast – 3 Jahresplan erstellen im Groben, aber auf jeden Falls als guter Plan für das Folgejahr
- Planung in die Praxis einbinden – BWA nicht mehr nur als retrograde Sicht
- Liquiditätsplanung – von Wunschdenken bis zum worst case
- Bei einem Live-Termin erfolgt anschließend eine Fragerunde

Dauer: 60 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht

Webinar-Gebühr pro Webinar:

- **für Studenten:** 1,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **Azubis (mit Nachweis):** 69,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für Apothekenpersonal (mit Nachweis):** 89,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für apothekenfremde Interessenten (z. B. Steuerberater):** 102,00 EUR zzgl. ges. MwSt.



Webinar 8 – BWL Aufbau 5 - Apothekenmanagement

Themenschwerpunkte Webinar 8:

- Einführung Controlling
- Ausgewählte Kennzahlen mit Schwerpunkt auf Rentabilitätskennzahlen
- Sinnhaftigkeit und Umsetzung in der Praxis
- Bei einem Live-Termin erfolgt anschließend eine Fragerunde

Dauer: ca. 45 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht



Webinar 8.1 – BWL Aufbau 5 - Apothekenmanagement

Themenschwerpunkte Webinar 8.1:

- Einführung Controlling
- Ausgewählte Kennzahlen mit Schwerpunkt auf KPI
- Sinnhaftigkeit und Umsetzung in der Praxis
- Bei einem Live-Termin erfolgt anschließend eine Fragerunde

Dauer: ca. 45 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht



Webinar 9 – Grundlagen Führung - Apothekenmanagement

Themenschwerpunkte Webinar 9: Mitarbeiterführung

- Grundlagen Kommunikation, Ausstrahlung und Persönlichkeit
- Verständnis für die Seite des Apothekenmitarbeiters
- Bei einem Live-Termin erfolgt anschließend eine Fragerunde

Dauer: 60 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht

Webinar-Gebühr pro Webinar:

- **für Studenten:** 1,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **Azubis (mit Nachweis):** 69,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für Apothekenpersonal (mit Nachweis):** 89,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für apothekenfremde Interessenten (z. B. Steuerberater):** 102,00 EUR zzgl. ges. MwSt.





Webinar 9.1 – Grundlagen Führung - Apothekenmanagement

Themenschwerpunkte Webinar 9.1: Mitarbeiterführung

- Führungskompetenz mittels Anwendung klarer Führungsinstrumente
 - Mitarbeitergespräche
 - Kritik, aber auch Lob richtig anbringen
- Bei einem Live-Termin erfolgt anschließend eine Fragerunde

Dauer: 60 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht

Webinar 10 – Grundlagen Führung - Apothekenmanagement

Themenschwerpunkte Webinar 10: Mitarbeiterführung

- Grundlagen Führung – Führung unter dem betriebswirtschaftlichen Ansatz
- Beweggründe zur Motivation – Einstellung zum Job
- Anleitung zum internen BWL-Workshop mit Mitarbeitern
- Bei einem Live-Termin erfolgt anschließend eine Fragerunde

Dauer: 80 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht

Webinar 11 – Grundlagen Führung - Apothekenmanagement

Themenschwerpunkte Webinar 11: Besondere Herausforderungen in der Führung

- Besondere Führungssituationen
 - Vom Kollegen zum Vorgesetzten
 - Generationswechsel – die besonderen Herausforderungen der „jungen, wilden“ Chef
 - So viele Frauen auf einmal
 - Top-Fachkompetenz, aber Unsicherheit bezüglich Mitarbeiterführung
 - Zwischen den Stühlen – dem Inhaber und den Mitarbeitern gerecht werden
- Bei einem Live-Termin erfolgt anschließend eine Fragerunde

Dauer: 60 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht

Webinar-Gebühr pro Webinar:

- **für Studenten:** 1,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **Azubis (mit Nachweis):** 69,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für Apothekenpersonal (mit Nachweis):** 89,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für apothekenfremde Interessenten (z. B. Steuerberater):** 102,00 EUR zzgl. ges. MwSt.



Webinar 12 – Führung Spezial

Themenschwerpunkte Webinar 12: Individueller Bedarf

- Richten Sie Ihre individuellen Fragen an uns und wir beraten bereiten die Antworten im Webinar auf

Live-Termin mit anschließender Fragerunde

Dauer: 80-90 min.

Termine finden Sie auf der Terminübersicht

Webinar-Gebühr pro Webinar:

- **für Studenten:** 1,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **Azubis (mit Nachweis):** 69,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für Apothekenpersonal (mit Nachweis):** 89,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für apothekenfremde Interessenten (z. B. Steuerberater):** 102,00 EUR zzgl. ges. MwSt.

Webinar 13 – Auffrischung nach einem BWL-Inhouse-Seminar

Das Team kennt bereits Frau Jung, hat Spaß an BWL und soll eine Auffrischung erhalten? Individuelles Webinar mit Terminabsprache. Hier werden Inhalte festgelegt, die sinnvoll auf das bereits absolvierte Inhouse-Seminar aufbauen. Es soll zur Auffrischung und Vertiefung dienen. Dem Team ist bereits Trainer und BWL-Bezug bekannt und somit kann die online-Variante eine einfache Nachhaltigkeit am Thema bedeuten.

Webinar-Gebühr: 200,00 EUR und 20,00 € je weiteren Link (zzgl. ges. MwSt.)

Gebühr beinhaltet zusätzlich zum Live-Webinar ca. 45 min. Vorbereitungsphase sowie die individuelle Produktion des Webinars.



Webinar-Paket 1 - Einführung in das betriebswirtschaftliche Apothekenwesen – in 10 Modulen

- 15 Treue-Klee 

Zertifiziert durch die Jung-Akademie

Im Studium und auch in den klassischen Berufsausbildungen im Apothekenbereich wird zu wenig Fokus auf betriebswirtschaftliche Zusammenhänge in Apotheken gelegt. Selbst das Rechnungswesen innerhalb einer PKA-Ausbildung ist nicht zeitgemäß. Es bleibt also jedem Mitarbeiter selbst überlassen, wie weit er noch zusätzlich Wissen aneignet, was über die Praxiserfahrung hinausgeht.

Das BWL-Paket besteht aus einzelnen Modulen, die zwar voneinander unabhängig gebucht werden können, jedoch besonders sinnvoll aufeinander aufbauen. Es sind Inhalte, die Sie sich zu einer beliebigen Zeit anschauen können und somit Wissen erwerben. Buchbar sind aber ebenfalls live-Webinare, in denen Fragen aus der Praxis gestellt werden. Komplettiert wird das Gesamtpaket mit einer Wissensabfrage und einer Zertifizierung bei 70 % richtig beantworteten Inhalten. Nutzen Sie das Zertifikat für Bewerbungen und zeigen Sie auf, dass Sie bereits über Spezialwissen verfügen, das in Apotheken mehr denn je gefragt ist.

Nachfolgende Webinare sind einzeln buchbar wie auch als Pakete. Wenn Sie Fragen haben, wenden Sie sich gerne an uns:

Themenschwerpunkte Modul 1:

- Verständnis für das aktuelle Marktgeschehen Apotheke 2018 und die Zukunft
- BWL-Grundlagen der Erfolgsmessung (Gewinn- und Verlustrechnung, BWA/IBV)
- Bilanz

Dauer: 45 min.

Themenschwerpunkte Modul 2:

- Umsetzung von Modul 1 an echten Gewinn- und Verlustrechnungen, BWAs und Bilanzen
- Analyse, was fällt auf - Praxisdenken anhand eines Jahresabschlusses

Dauer: 45 min.

Themenschwerpunkte Modul 3:

- Grundlagen Einkaufswesen – wie kommt die Ware in die Apotheke - Die Welt einer PKA – der Idealzustand!
- Was ist bei Direktbezug und was beim Großhandel im Vergleich zu beachten
- Grundlagen Einkaufsterminologie: AEP, HaP, ApU & Co.

Dauer: 45 min.

Themenschwerpunkte Modul 4:

- Grundlagen Kalkulation – wie verlässt die Ware wieder die Apotheke
- Terminologie: Aufschlag, Spanne, UVP & Co.
- Wie berechnet sich der Rx-Umsatz
- Wie entsteht der Verkaufspreis (VK) eines frei kalkulierbaren Artikels

Dauer: 45 min.

Themenschwerpunkte Modul 5:

- Kalkulation Spezial! Standortsicherung mittels cleverer Preisgestaltung
- Ganzheitlicher Ansatz – der optimale VK
- Kunden gewinnen und trotzdem Gewinne erwirtschaften
- Preise und Apothekenerscheinungsbild

Dauer: 45 min.



Themenschwerpunkte Modul 6:

- Grundlagen Führung – Führung unter dem betriebswirtschaftlichen Ansatz
- Beweggründe zur Motivation – Einstellung zum Job
- Anleitung zum internen BWL-Workshop mit Mitarbeitern

Dauer: 45 min.

Themenschwerpunkte Modul 7:

- Führung Spezial – vom Kollegen zum Chef – die besonderen Herausforderungen der Filialleiter & Co.
- Diese Frauen aber auch! – die besonderen Herausforderungen Frauen führen zu dürfen
- Generationswechsel – die besonderen Herausforderungen der „jungen, wilden“ Chef

Dauer: 45 min.

Themenschwerpunkte Modul 8:

- BWL-Planspiel – Simulation einer Apotheke auf einem betriebswirtschaftlichen Spielbrett
- Warenfluss und Geldfluss in Apotheken
- Erfolgsmessung innerhalb einer Stunde – was in der Praxis oft erst nach vielen Monaten langsam ersichtlich wird
- Prävention Insolvenz

Dauer: 45 min.

Themenschwerpunkte Modul 9:

- Strategisches Management – Ausblick Apotheke 2025
- Rolling-Forecast – 3 Jahresplan erstellen im Groben, aber auf jeden Falls als guter Plan für das Folgejahr
- Planung in die Praxis einbinden – BWA nicht mehr nur als retrograde Sicht
- Liquiditätsplanung – von Wunschdenken bis zum worst case

Dauer: 45 min.

Wissensüberprüfung Modul 10:

- Online-Test
- Sofort-Feedback und Auswertung

Dauer: 60 – 100 min.

Gesamtpaket - Webinar-Gebühr (10 Module):

- **für Studenten:** 1,00 EUR zzgl. ges. MwSt. (sofern ausreichend Anmeldungen zustande kommen)
- **für Apothekenpersonal (mit Nachweis):** 800,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für apothekenfremde Interessenten (z. B. Steuerberater):** 1.000,00 EUR zzgl. ges. MwSt.



Webinar-Paket 2 - Einführung ins Apothekenwesen in 3 Kurz-Webinaren à 1,5-2 Stunden

- 5 Treue-Klee 

Zertifiziert durch die Jung-Akademie

Webinar 1: Kaufmännische Aspekte der Apothekenführung; Zuarbeit zum Steuerbüro, zum Chef, zum Team

Webinar 2: Wirtschaftliche Herausforderungen einer Apotheke: Kundenbelange, Mitarbeitersituationen – die eierlegende Wollmilchsau.

Webinar 3: Praxiswebinar – Beantwortung von Fragen, die sich aus der ersten Erfahrung in der Praxis ergeben haben

Webinar-Gebühr pro Webinar:

- **für Studenten:** 1,00 EUR zzgl. ges. MwSt. (sofern ausreichend Anmeldungen zustande kommen)
- **für Azubis (mit Nachweis):** 79,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für Apothekenpersonal (mit Nachweis):** 99,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für apothekenfremde Interessenten (z. B. Steuerberater):** 120,00 EUR zzgl. ges. MwSt.

Gesamtpaket - Webinar-Gebühr (3 Module):

- **für Studenten:** 1,00 EUR zzgl. ges. MwSt. (sofern ausreichend Anmeldungen zustande kommen)
- **Azubis (mit Nachweis):** 250,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für Apothekenpersonal (mit Nachweis):** 280,00 EUR zzgl. ges. MwSt.
- **für apothekenfremde Interessenten (z. B. Steuerberater):** 345,00 EUR zzgl. ges. MwSt.

Voraussetzungen / Hinweise:

Sie lernen zuhause oder in der Apotheke am PC, Smartphone oder Tablet. Medium muss mit Mikrofon und Lautsprecher ausgestattet sein – ein Headset wird empfohlen. Sie melden sich per Mail bei der Jung-Akademie an (webinare@jung-akademie.de). Die Teilnahme ist kinderleicht. Lesen Sie auf der Homepage nach, welche technischen Voraussetzungen vorliegen müssen sowie die AGBs.